



City
Business
School

Level up!

Презентация франшизы City Business School

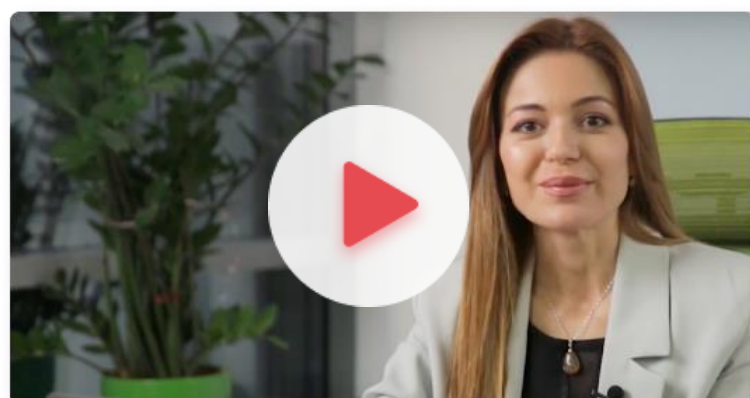
City Business School

City Business School (CBS) — один из лидеров рынка дистанционного бизнес-образования в России и СНГ.

Мы представляем весь спектр программ и курсов бизнес-образования: от популярных до узкоспециализированных направлений, разработанных с учетом отраслевой специфики.

City Business School — это современная бизнес-школа, сочетающая в себе фундаментальную базу классического образования и новейшие технологии онлайн-формата.

Благодаря лучшей в СНГ системе дистанционного обучения (LMS) наши студенты получают все необходимые навыки для стремительного профессионального и личностного роста.



[Посмотрите видео](#) и узнайте, почему франшиза City Business School — одно из лучших вложений в 2021 году

1-е место

в сегменте бизнес-образования среди EdTech-компаний по версии РБК

15 лет

команда школы работает в сфере бизнес-образования

7 стран

City Business School имеет офисы в России, Украине, Беларуси, Казахстане, Туркменистане, Киргизии, Узбекистане

до 17 000 студентов

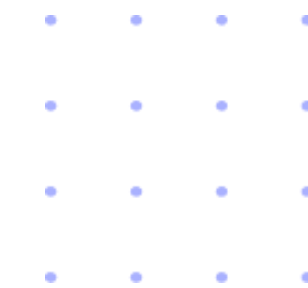
ежегодно проходят обучение

более 267 специалистов

в команде City Business School

более 300 бизнес-программ

от полноценного обучения на степень MBA до отдельных курсов





▶ 8 преимуществ City Business School, которые станут вашими

1. Масс-маркет в сфере образования

При сопоставимом уровне качества материала, технологичности процесса и экспертизы спикеров стоимость программ и курсов намного ниже большинства аналогов

2. Востребованный продукт

Линейка из 300+ образовательных программ в сфере бизнес-образования с топовыми экспертами-спикерами из ключевых отраслей

3. Экологичный и престижный бизнес

Выпускаем лицензированные программы с подтвержденной практической ценностью.
Мы — не инфобизнес и не сетевой маркетинг

4. Безусловный лидер в сегменте

CBS находится в топе рейтингов. Мы — № 1 в рейтинге EdTech-компаний в сегменте бизнес-образования по версии РБК

5. Лидер по корпоративному обучению

Нам доверяют обучение своих сотрудников крупные корпоративные клиенты. CBS — лауреат премии «Эффективное образование» в сегменте корпоративного обучения в 2019 году

6. Собственная LMS

Благодаря лучшей в СНГ Системе дистанционного обучения (LMS) наши студенты получают все необходимые навыки для стремительного роста как в профессиональном, так и в личном плане

7. Высокий индекс потребительской лояльности (NPS)

Студенты настолько довольны программами и курсами, что «продукт продаёт сам себя»

8. Лицензии и аккредитации

Имеем все необходимые лицензии на образовательную деятельность, аккредитацию НАСДОБР, Европейскую аккредитацию EDLEA, членство в РАБО

City
Business
School

▶ Наши аккредитации и лицензии



Лицензия на образовательную деятельность № 039 008



Аккредитация НАСДОБР (Национальный аккредитационный совет делового и управленческого образования)



Член национальной ассоциации управления проектами «СОВНЕТ»



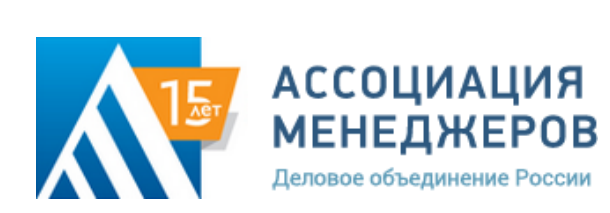
Европейская аккредитация European Distance Learning and Education Association



Член Российской ассоциации бизнес-образования (РАБО)



Запросите у нашего менеджера сканы оригиналов лицензий и аккредитаций CBS



▶ Наши дипломы и награды

CBS активно участвует в популяризации дистанционного обучения, формировании высоких стандартов качества и развитии бизнес-образования в России и СНГ.



1-е место в номинации «Лучшее дистанционное и электронное корпоративное обучение»



1-е место в номинации «Лучшее дистанционное бизнес-образование»



1-е место в номинации «Лучшая бизнес-школа в области корпоративного обучения»



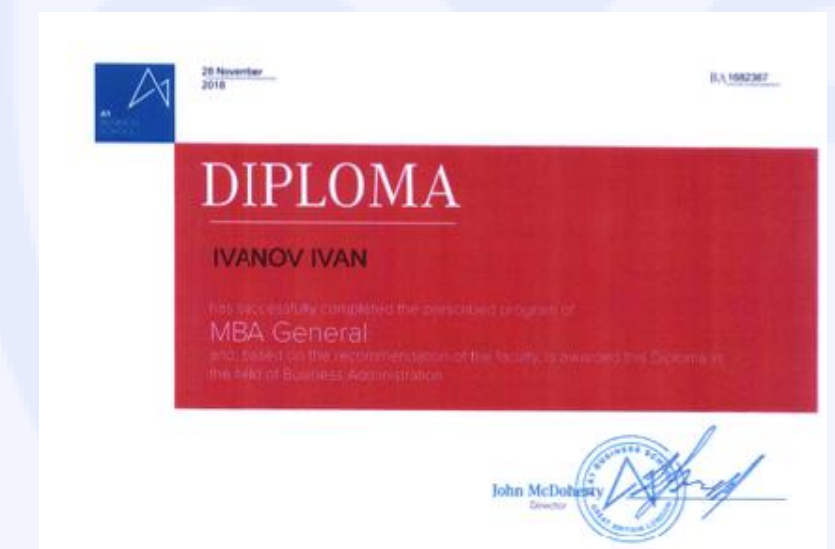
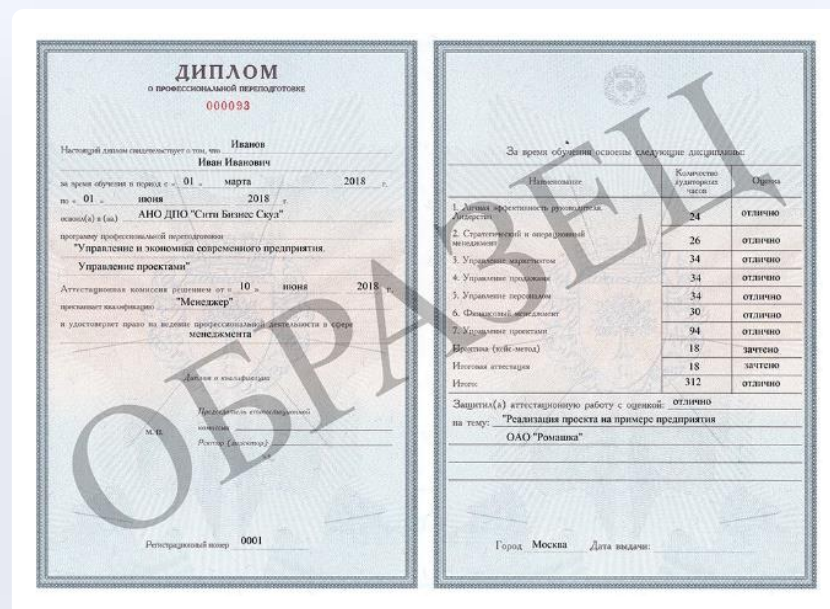
1-е место в номинации «Лучшее дистанционное и электронное корпоративное обучение»



Запросите у нашего менеджера сканы оригиналов сертификатов и дипломов CBS

▶ Примеры дипломов слушателей

Студенты школы, в зависимости от программы, получают: российский диплом о профессиональной переподготовке, европейский диплом с приложением, свидетельство о повышении квалификации, диплом партнерской бизнес-школы A1 (Великобритания) и другие.



Запросите у нашего менеджера образцы дипломов и сертификатов для студентов

Наши достижения

Топ-10

лучших российских
бизнес-школ 2020 года (
[народный рейтинг портала
MBA.SU](#))

№6

По выручке за 2020
в рейтинге частного
онлайн бизнес-
образования
([рейтинг РБК](#))

Топ-100

Самых инновационных
компаний России и СНГ в
сфере EdTech в 2020
([рейтинг HolonIQ](#))

№14

По выручке за 2018 год
среди EdTech-компаний
России
([рейтинг РБК](#))

Лучшая бизнес-школа

В области корпоративного обучения
2019 по версии премии
«Эффективное образование»



Спикеры, тренеры, эксперты

Наша концепция образовательных продуктов базируется на сочетании академического подхода и практики. Для наших программ мы привлекаем преподавателей ведущих ВУЗов России и зарубежья, а также экспертов и практиков из компаний среднего и крупного бизнеса России и СНГ и сотрудников международных компаний. Многие известные медийные спикеры сотрудничают с нами.



Максим Недякин



Павел Сивожелезов



Святослав Бирюлин



Владимир Якуба



Борис Жалило



Ильгиз Валинуров



Олег Брагинский



Владимир Маринович



Андрей Голованов



Роман Виас

Международные спикеры, тренеры, эксперты



Mark Pitcher



David Allen



Graeme Leach



Eva Doyle



Peter Cochrane



Lon Safco



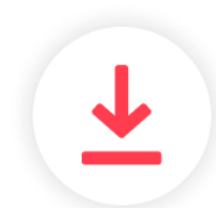
Ioannis Bournakis

А также эксперты-практики из известных компаний и преподаватели ведущих вузов:

- ПАО «Камаз»
- ГБУ «Малый бизнес Москвы»
- МФТИ
- Superjob.ru
- Hewlett-Packard
- Mars
- ЗАО «Тандер» (Магнит)
- Headhunter, Amazon
- ПАО «РЖД»
- Яндекс
- Татнефть
- KFC
- The Ritz Carlton
- ПАО «МТС»
- МИРБИС
- М. Видео
- ПАО «Мегафон»
- ПАО «Ростелеком»
- ANCOR
- Qlean
- Издательство АСТ
- Ostrovok.ru
- Сбербанк Технологии
- Tiu.ru
- РАНХиГС
- ГАЛС Девелопмент
- ТНТ-Comedy
- РЭУ им. Плеханова
- Lenovo
- НИУ ВШЭ
- СИБУР
- Банк Москвы
- ФИНАМ
- Google Russia
- Газпромбанк
- Pfizer
- Финансовый Университет при
Правительстве РФ
- Walt Disney Russia
- Metro Cash & Carry
- Mail.ru
- СК «СОГЛАСИЕ»
- Вкусвилл
- Coca-Cola
- Технопарк Сколково и других

▶ Наши партнеры открывают офисы под брендом CBS

У нас есть готовые решения по стилю и оформлению офисов франчайзи-партнеров.



Запросите у менеджера примеры оформления офисов City Business School





City
Business
School

Level up!

Целевая аудитория CBS Анализ рынка онлайн-образования

▶ Анализ рынка онлайн-образования



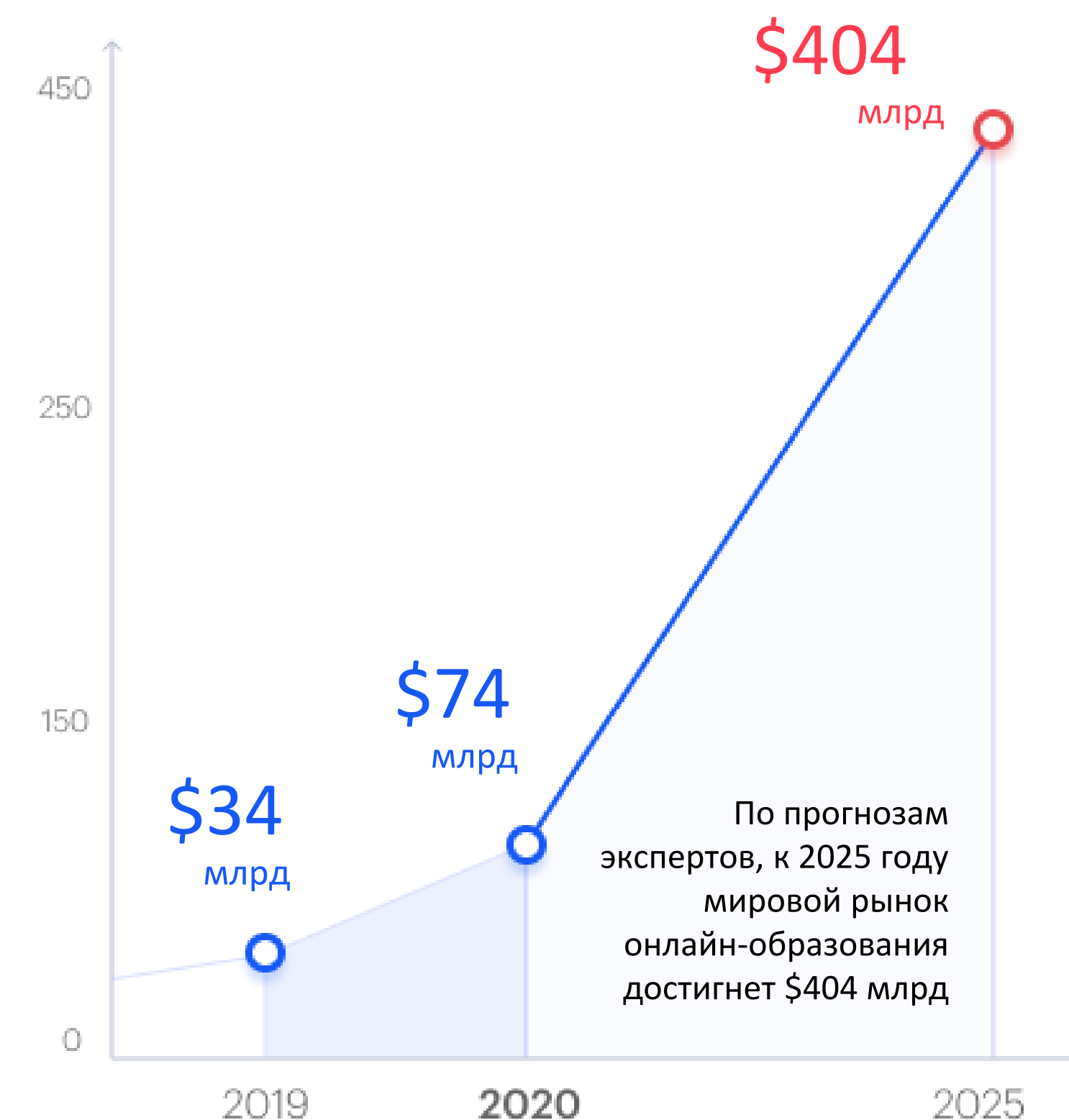
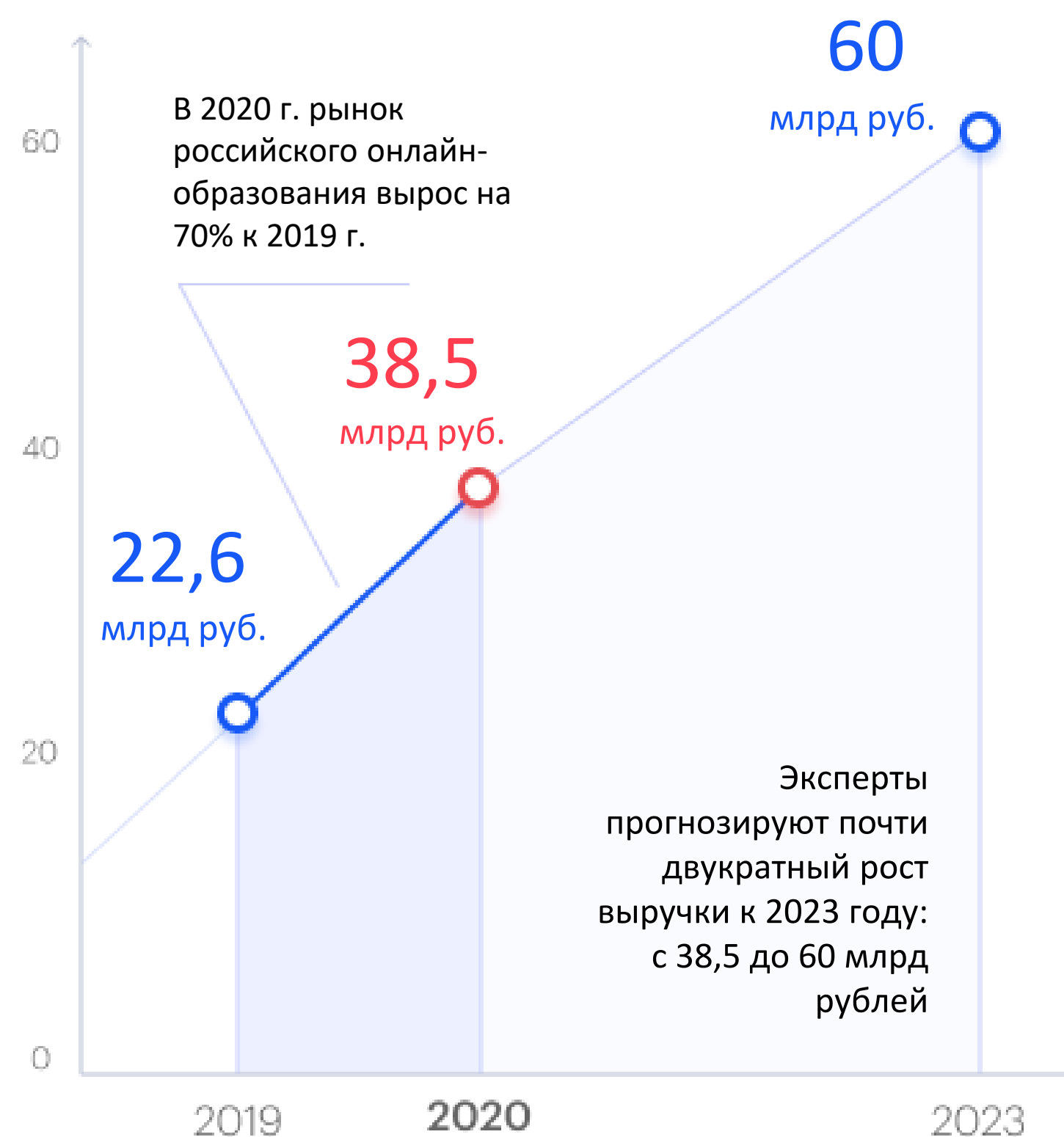
Запросите у менеджера подробный анализ рынка онлайн-бизнес-образования



Объем российского рынка B2C онлайн-образования в 2020 году достиг 38,5 млрд рублей, что на 70% больше, чем в 2019 году. По прогнозам экспертов, к 2023 году эта величина составит 60 млрд рублей.

Выручка сегмента онлайн-бизнес-образования достигла около 4 млрд рублей. Доля в объеме всего российского рынка онлайн-образования составила около 10%.

Исследования EdMarket показали: объем мирового рынка онлайн-образования составил \$74 млрд, что на \$34 млрд больше по сравнению с 2019 годом. Мировой рынок EdTech растет ударными темпами: по прогнозам экспертов, к 2025 году он достигнет \$404 млрд.



► Мы работаем на самом перспективном рынке в 2021 году!

Одним из событий, повлиявших на развитие онлайн-индустрии, стала пандемия коронавируса. Несмотря на то, что платежеспособность людей падала, ситуация с COVID-19 повлияла на увеличение объема рынка онлайн-образования. По прогнозам экспертов, в 2021 году рост составит 20-25% в целом по всей отрасли.

Онлайн-обучение считается одной из самых перспективных и быстрорастущих ниш для бизнеса. Дистанционный формат обучения уже стал частью повседневной реальности каждого человека, при этом классический аудиторный формат приобрел эксклюзивный статус.

Колоссальный потенциал роста, особенно в условиях экономической неопределенности, имеет обучение бизнес-навыкам: старые бизнес-модели вдруг стали неэффективными, а новым обучаться негде.



Запросите у менеджера подробный анализ рынка онлайн-бизнес-образования

@mail Северсталь

В этот бизнес уже пришли такие стратегические инвесторы, как Mail.ru (бренды Skillbox, Geekbrains), ПАО «Северсталь» (бренды «Нетология», «Фоксфорд») и другие.



▶ Целевая аудитория City Business School

B2C: продажи образовательных продуктов CBS физическим лицам

B2B: продажи образовательных продуктов CBS юридическим лицам

B2G: продажи образовательных продуктов государственным и муниципальным учреждениям

70%
B2C

- владельцы бизнеса, CEO и топ-менеджеры компаний
- руководители и менеджеры среднего звена, менеджеры начального звена
- специалисты, интересующиеся саморазвитием и нацеленные на личностный и профессиональный рост

25%
B2B

- корпорации и компании, заинтересованные в обучении своих сотрудников

В CBS постоянно проходят обучение сотрудники «Сбербанк», «Билайн», ВТБ и других.

5%
B2G

- государственные и муниципальные учреждения

▶ Метрики City Business School

▶ **64 730** руб.

средний чек по линейке программ MBA

▶ **26 480** руб.

средний чек по линейке директорских курсов

▶ **430 000** руб.

средний чек по корпоративному обучению

▶ До **28%**

конверсия из заявки в клиента

▶ **89 %**

индекс потребительской лояльности (NPS)



City

Business

City

C

Business

Business B



City
Business
School

Level up!

Основные продуктовые группы CBS



▶ Линейка программ MBA

MINI-MBA

Длительность: 6 месяцев / 540 ак. часов

Статус: переподготовка с присвоением квалификации «Менеджер»

Дипломы: российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 68 000 руб.

Корп. стоимость: 23 900 руб.

MBA Intensive

BEST
SELLER

Длительность: 1 год / 1080 ак. часов

Статус: профессиональная переподготовка с присвоением квалификации «Мастер делового администрирования – MBA»

Дипломы: российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 96 000 руб.

Корп. стоимость: 57 000 руб.

MBA General

Длительность: 1,5 года / 1810 ак. часов

Статус: профессиональная переподготовка с присвоением квалификации «Мастер делового администрирования – MBA»

Дипломы: российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 215 000 руб.

Корп. стоимость: 96 000 руб.



Запросите у нашего менеджера
подробную продуктовую матрицу



► Дополнения к линейке MBA

Специализации для программы MBA General

- В медицине
- Управление безопасностью бизнеса
- В гостиничном бизнесе
- В ресторанном бизнесе
- В строительстве
- В энергетическом бизнесе
- В IT-индустрии
- В государственном управлении
- В индустрии красоты
- В индустрии культуры и искусств
- В индустрии спорта
- В промышленности
- В ритейле
- В сфере финансовых услуг
- В фармацевтическом бизнесе
- Корпоративное право и юриспруденция
- Стратегия
- Управление инновациями
- Управление информационными технологиями (IT)
- Управление логистикой
- Управление маркетингом
- Управление персоналом
- Управление продажами
- Управление проектами
- Управление производством и качеством
- Управление финансами

Специализации для программы MINI-MBA

- Право
- Предпринимательство
- Ритейл
- Стратегический менеджмент
- Стратегия
- Управление IT
- Управление качеством
- Управление логистикой
- Управление маркетингом
- Управление медицинским учреждением
- Управление отельным бизнесом
- Управление персоналом
- Управление продажами
- Управление проектами
- Управление рестораном
- Управление фармацевтическим бизнесом
- Управление финансами

Специализации для программы MBA Intensive

- Логистика
- Право
- Предпринимательство
- Ритейл
- Стратегия
- Управление безопасностью
- Управление качеством
- Управление маркетингом
- Управление персоналом
- Управление продажами
- Управление проектами
- Управление IT
- Финансы

*Можно выбрать более одной специализации.
Также к каждой из программ можно добавить международный модуль, что позволяет получить дополнительный диплом школы A1 (Великобритания)*

Директорская линейка

1. [Digital-директор](#)
2. [Директор по персоналу](#)
3. [Директор по производству](#)
4. [Директор по закупкам и снабжению](#)
5. [Директор по финансам](#)
6. [Директор по продажам](#)
7. [Директор по digital-маркетингу](#)
8. [Digital для руководителей](#)
9. Директор по логистике
10. Директор по маркетингу
11. Директор по обучению и адаптации персонала
12. Управление проектами



Стоимость директорских курсов начинается от 24 900 рублей



Авторские курсы



1. [Цель X](#)

2. [Денежный поток](#)

3. [Искренний сервис](#)



Запросите у нашего менеджера подробную продуктовую матрицу

Платформа адаптивного обучения tema.biz

56 курсов для развития профессиональных компетенций

1900 часов лекций от экспертов-практиков
345 тестов и практических заданий

Личная эффективность

Лидерство

Маркетинг

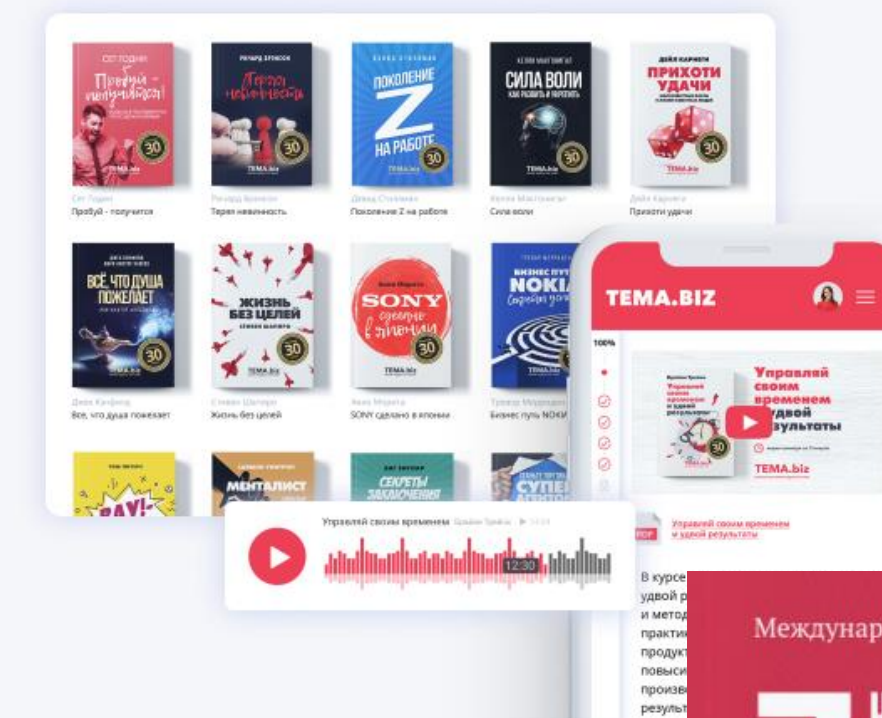
Продажи

HR

Финансы

245 мини-курсов по бизнес книгам

Получите доступ в нашу онлайн-библиотеку и изучайте ключевые идеи бизнес-книг за минимальное время




ТЕМА.BIZ



▶ Корпоративный университет онлайн на платформе E-MBA

200+ курсов для подбора индивидуального образовательного трека каждому сотруднику - закрываем 80% ключевых направлений обучения: менеджмент, soft skills, продажи, финансы, HR, профильные курсы.






City Business School

Level up!

[Бизнес-школа](#)
[Программы и курсы](#)
[Вебинары](#)
[#ТОЧКАРОСТА](#)
[База знаний](#)

[Корпоративное обучение](#)
[Центр практики](#)
[Контакты](#)

Обучение

MBA General

20%

Директор по персоналу NEW

16%

- ▶ Возможность отслеживать эффективность обучения каждого в личном кабинете и принимать управленческие решения.
- ▶ Стоимость от **990** рублей за 1 сотрудника в месяц



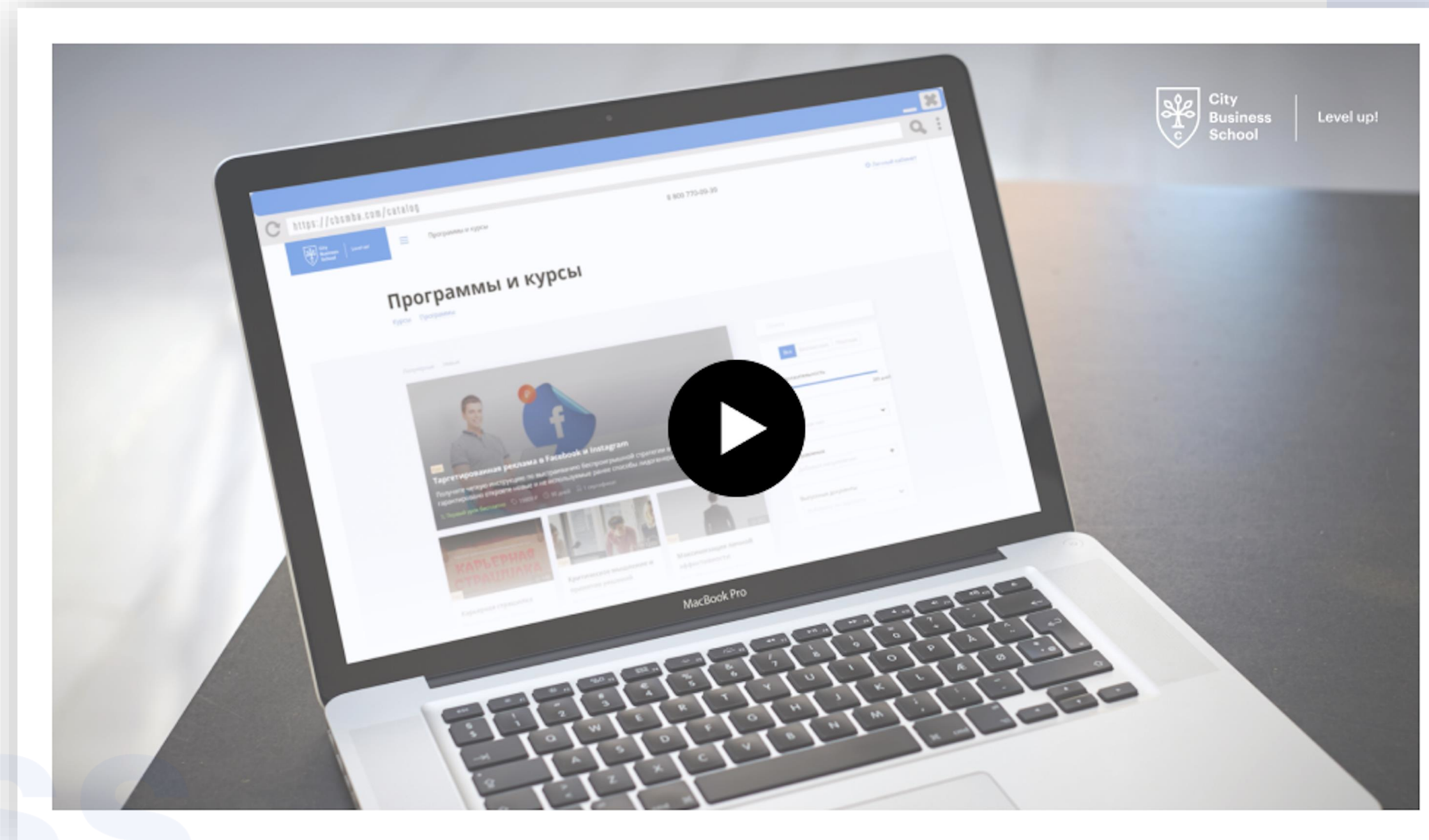
Запросите у менеджера
презентацию для B2B клиентов

Курсы по годовой подписке для B2B клиентов

Тематика	Курсы
Маркетинг	E-mail маркетинг, Таргетированная реклама в Facebook и Instagram, Контекстная реклама в Яндекс.Директе, Стратегический маркетинг, Структура маркетинговой деятельности компании, Маркетинговые стратегии, Интернет-маркетинг, Реклама и PR, Бренд-менеджмент, Международный маркетинг, Маркетинговая аналитика, Современные тренды и технологии в маркетинге
Продажи	Стратегии управления продажами, Планирование и прогнозирование продаж в компании. Новые методики и стандарты, Управление отношениями с клиентом, E-Commerce, Операционное управление отделом продаж, Потребительское поведение, отношения с клиентами, Команда отдела продаж, Технологии B2B-продаж, Технологии розничных продаж
Менеджмент	Моделирование и постановка бизнес-процессов, Инвестиционный менеджмент, Операционный менеджмент, Управление проектами ANSI PMI® PMBOK, Методологии Agile в управлении проектами, Запуск и управление стартапами, Практические приемы управления качеством, Антикризисный менеджмент, IT-менеджмент, Эффективные бизнес-стратегии, Межкультурный менеджмент
Human Resources	Социальная ответственность в бизнесе, Социальная психология в бизнесе, Кадровое планирование и бюджетирование, Подбор, наем и интеграция персонала, Корпоративная культура, Мотивация персонала, Обучение и развитие персонала, Внутренняя социальная политика организации
Soft Skills	Лидерство и формирование команд, Тайм-менеджмент, Деловые коммуникации, Эмоциональный интеллект, Навыки публичных выступлений, Критическое мышление и принятие решений, Личный брендинг, Навыки проведения совещаний, Навыки успешных переговоров, Максимизация личной эффективности
Финансы	Инвестиционный менеджмент, Управление финансами, Управленческий и финансовый учет, Управление стоимостью компании, Финансовое планирование и бюджетирование, Налогообложение и налоги, Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности, Микроэкономический анализ компании, Конкурентоспособность бизнеса, Креативность и дизайн-мышление
Разное	Практические приемы управления качеством, Управление изменениями, Риск-менеджмент, Инновационная политика организации, Ключевые задачи реализации стратегии, Логистика сбыта, Логистика закупок, Логистика производства, Создание и управление продуктами, Эффективные программы лояльности, Управление карьерой, Тактика карьеры и внедрение плана, Диагностика и стратегия карьеры, Психология карьеры

▶ Посмотрите, как проходит обучение студентов
на платформе City Business School

▶ 2 минуты — и вы узнаете, как устроен наш продукт



Запросите у менеджера демо-доступ
к нашей платформе обучения



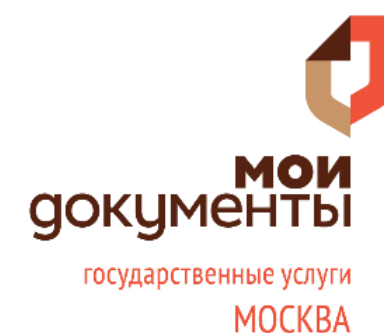


City
Business
School

Level up!

Наши корпоративные клиенты
Отзывы студентов

▶ Нас выбирают крупнейшие компании
России для обучения своих сотрудников



Запросите у менеджера
подробное описание наших
корпоративных проектов

► Мы гордимся результатами наших выпускников

Благодаря программам и курсам City Business School

81% выпускников увеличили финансовые показатели компании;

74% — повысили свои доходы;

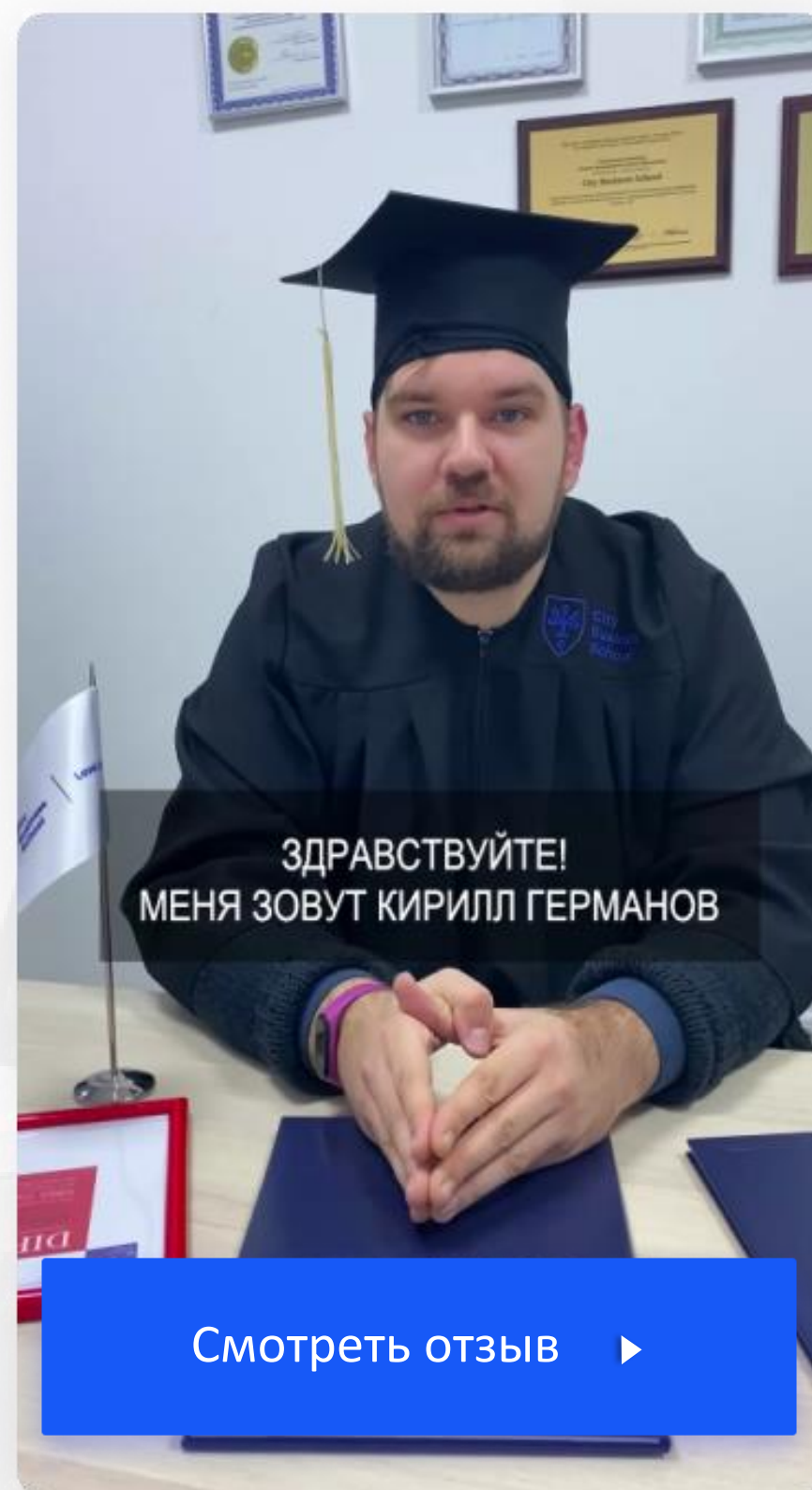
68% — получили более престижную должность.



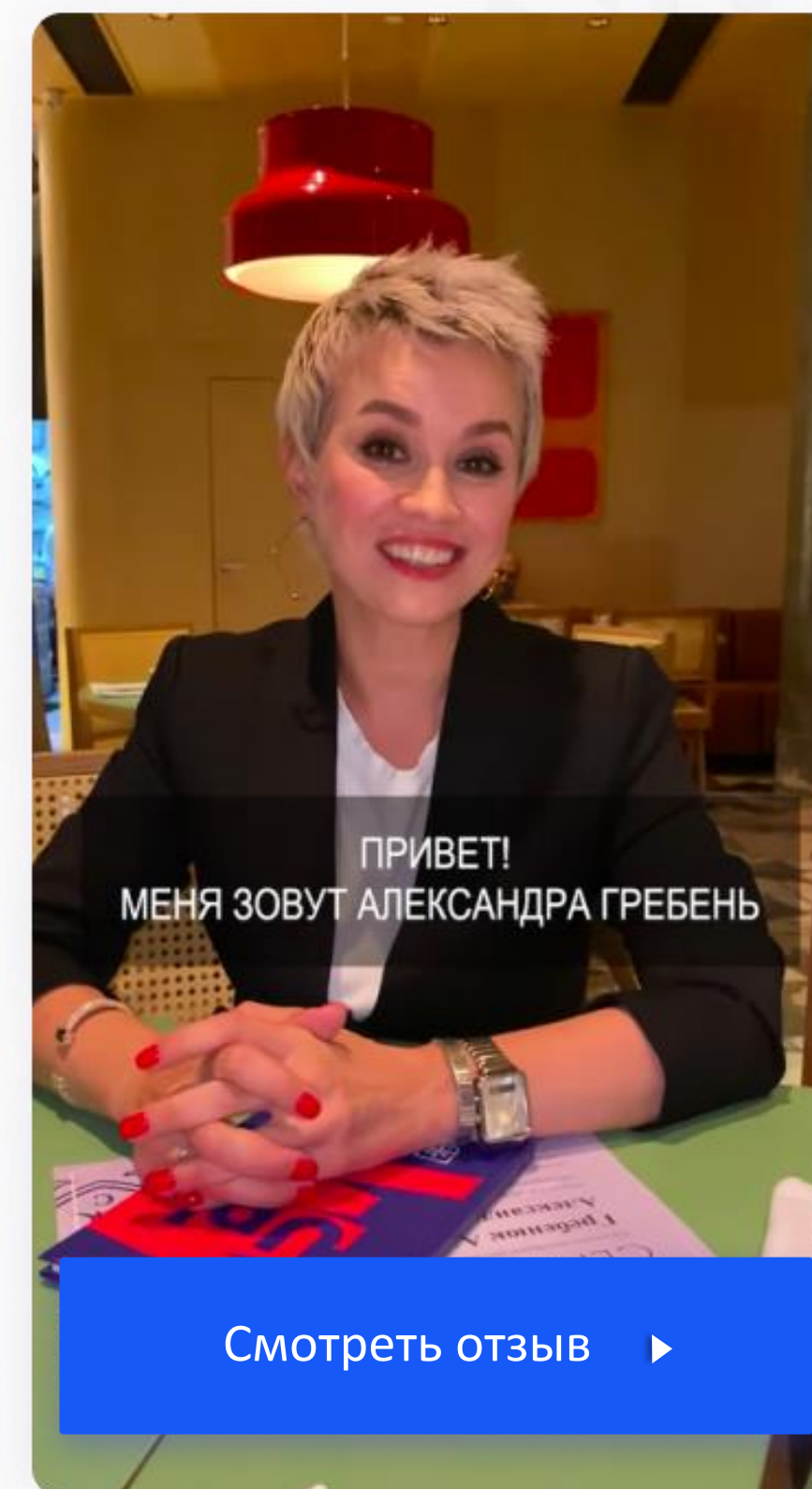
City
Business
School

Level up!

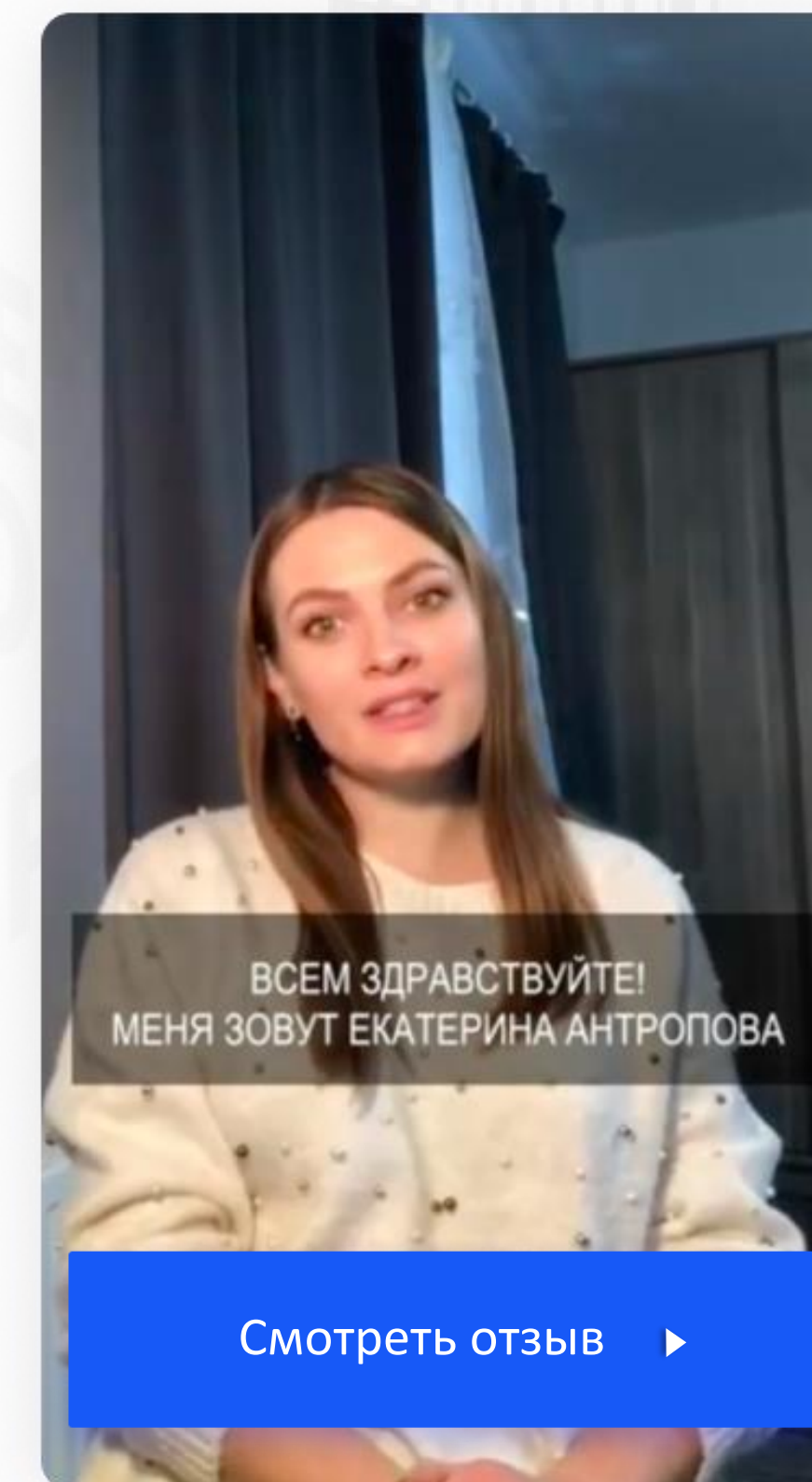
Кирилл Германов



Александра Гребень



Екатерина Антропова





City
Business
School

Level up!

Отзывы наших
франчайзи-партнеров

► Истории наших франчайзи

Истории успеха наших франчайзи-партнеров системны, так как мы поддерживаем вас на пути открытия представительства в вашем регионе.



Риад
Ибрагимов

Партнер CBS с августа 2020 г.

 Instagram:

- [Краснодарский край](#)
- [Узбекистан](#)
- [Кыргызстан](#)

Текущие показатели бизнеса в месяц
Оборот в январе 2021: 3,9 млн руб.
Средний чек: 63 640 руб.

*«Я вышел на оборот **2 000 000 рублей** во втором месяце после подключения»*

«С City Business School мы заключили договор в конце августа 2020 года. Для меня это дополнение к действующему бизнесу по сертификации ISO и обучению по сертификации. К открытию бизнеса мы подошли системно: открыли 3 офиса в Краснодаре, Бишкеке и Ташкенте, наняли команду в трех городах.

В октябре получили первую выручку. Во втором месяце после подключения мы вышли на выручку в 2 миллиона рублей в месяц. Сейчас уверенно увеличиваем обороты и развиваем команду».

Смотреть отзыв ►

► Истории наших франчайзи



Керимова
Джемиля

Партнер CBS с июня 2020 года

**ВЫПОЛНИЛА ГОДОВОЙ ПЛАН ПРОДАЖ
ЗА 6 МЕСЯЦЕВ**

 Instagram:

► [Туркменистан](#)

Текущие показатели бизнеса в месяц
Оборот в декабре 2020: 2,4 млн руб.
Средний чек: 77 240 руб.

*«Управляя бизнесом из роддома, я вышла на **оборот 1 000 000 рублей за месяц**»*

«Мы долго анализировали с какой бизнес-школой нам лучше всего сотрудничать, и наш выбор остановился на CBS по следующим причинам:

- 1) CBS является лидером в сегменте дистанционного обучения;
- 2) слушатели могут получить сразу 3 диплома: российского, европейского и британского образца;
- 3) преподавательский состав с большим опытом, в учебных материалах собраны наилучшие практические знания бизнес среды.

Мы сотрудничаем со школой с июня 2020 года и с этого момента мы получили хороший финансовый результат. Еще хочу отметить качество сопровождения партнеров: наши коллеги готовы поддержать в любое время суток и оперативно решают поставленные задачи. Каждое потраченное время—это наша упущенная выгода. Я уверена в успехе нашего сотрудничества!».

Смотреть отзыв ►

Кого мы ищем в партнеры City Business School?

Важен опыт в управлении командой до 10 человек, маркетинге и продажах.

▶ Опытных серийных предпринимателей

Добавьте в свое портфолио +1 успешный бизнес.

▶ Опытных предпринимателей из других отраслей

Получите возможность сменить неактуальную или неинтересную вам нишу на более перспективную.

▶ Наемных сотрудников

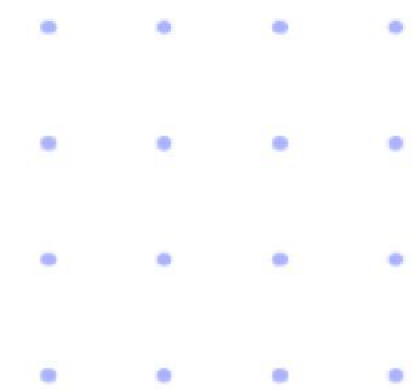
Развивайте собственный бизнес, если у вас есть компетенции в маркетинге, продажах, создании и управлении эффективной командой до 10 человек.

▶ Владельцев классического офлайн-образовательного бизнеса

Быстро перейдите в онлайн с минимальными вложениями.

▶ Руководителей компаний с похожей бизнес-моделью и/или клиентской базой

Дополнительная монетизация за счет новых услуг.



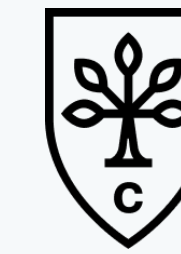


City
Business
School

Level up!

Что мы предоставляем
нашим франчайзи-партнерам

В основе успеха наших франчайзи лежит комплексный подход



City
Business
School

Level up!

1. ЧТО ДЕЛАЕМ МЫ:



Создаем продукт

Мы занимаемся расширением продуктовой линейки, разработкой и развитием образовательных продуктов. Отвечаем за обновление программ и выпуск новых, которые пользуются успехом на рынке бизнес-образования.

Сопровождаем ваших клиентов

Мы сами обучаем ваших клиентов. Наш клиентский отдел сопровождает студентов по ходу обучения и выдает дипломы.

Обучаем вас и ваших сотрудников

Обучаем с нуля ведению бизнеса по разработанной нами двухмесячной программе «Директор франшизы CBS». Проводим обучение ваших менеджеров на курсе «Менеджер по продажам CBS».

Оказываем мощную маркетинговую поддержку

Передаем вам контакты проверенных подрядчиков и все проработанные нами модели онлайн- и офлайн-продвижения.

Помогаем наладить бизнес-процессы

Предоставляем вам готовые и проверенные схемы и алгоритмы, по которым работаем сами.

Развиваем бренд на рынке России и мира

Ежегодно усиливаем позиции на мировом рынке бизнес-образования.



В основе успеха наших франчайзи лежит комплексный
ПОДХОД



2. ЧТО ДЕЛАЕТЕ ВЫ:

Маркетинг

Активно продвигаете программы и курсы с помощью любых каналов привлечения клиентов. Все разработанные нами креативы и лендинги для продвижения в вашем распоряжении.

Продажи

Ваши менеджеры самостоятельно обрабатывают поступающие заявки, проводят консультирование, встречи и заключают с клиентами договоры об оказании образовательных услуг. Ваш доход зависит от их целеустремленности и профессионализма.



За 15 лет работы мы вывели успешную формулу работы онлайн-бизнес-школы, которая позволила нам занять строчку в рейтинге топ-10 бизнес-школ России и СНГ и стать в один ряд с такими школами, как МГУ, РАНХиГС, Сколково.

Становясь нашим партнером, вы получаете:

▶ 1. Сильный продукт

▶ Масс-маркет в сфере образования

При сопоставимом уровне качества материала, технологичности процесса и экспертизы спикеров, стоимость программ и курсов намного ниже многих аналогов. Аргументами в пользу выбора CBS также являются гранты и рассрочка.

▶ Продуктовая линейка online-продуктов (B2C)

Нами выпущено уже более 300 образовательных программ. Мы постоянно актуализируем и дополняем существующие продукты.

▶ Продукт для аудитории из разных сегментов

Возможность продавать образовательные продукты для аудиторий B2B, B2C, B2G.

▶ Корпоративная линейка (B2B)

Помимо online-курсов (свыше 200 наименований в любых конфигурациях для организации индивидуальных образовательных треков) мы также организуем очное корпоративное обучение.

▶ Востребованный продукт даже в кризис и пандемию

Продажи онлайн-бизнес-программ регулярно растут несмотря на COVID-19.



City
Business
School

Level up!

► **Топовые спикеры**

Для наших программ мы привлекаем преподавателей ведущих ВУЗов России и зарубежья, а также экспертов-практиков из компаний среднего и крупного бизнеса России и СНГ, сотрудников международных компаний.

► **Высокий индекс потребительской лояльности (NPS)**

Студенты настолько довольны программами и курсами, что «продукт продаёт сам себя».

► **Собственная LMS**

Лучшая в СНГ Система дистанционного обучения (LMS) позволяет нашим студентам получать необходимые навыки на самом высоком уровне.

► **Высокий LTV**

Оценив качество и пользу образовательных продуктов CBS, клиенты остаются с нами надолго.

▶ 2. Поддержку на всех этапах работы

▶ Обучение партнера

1. Обучаем с нуля ведению бизнеса по разработанной нами двухмесячной программе «Директор франшизы CBS».
2. Обучаем ваших менеджеров на курсе «Менеджер по продажам CBS».
3. Также предоставляем обучение на курсах: «Менеджер по social media marketing CBS», «Менеджер по локальному маркетингу CBS», «Event-менеджер CBS».

▶ Оказание организационной поддержки

- Предоставление личного менеджера по сопровождению
- 4 личных консультации в месяц с командой CBS
- Еженедельная координация в онлайн-формате
- Создание и модерация Telegram-чата для партнера
- Сопровождение первых трех B2B сделок

▶ Развитие партнера и подключение к базе знаний

- Предоставление доступа к единой базе знаний CBS
- Организация выездных развивающих встреч франчайзи-партнеров с приглашенными экспертами
- Организация визитов в московский офис

▶ Передача стандартов и бизнес-процессов

- HR-блок: организационная структура, описание вакансий, должностные инструкции и т.д.
- Блок продаж: стандарты организации отдела продаж, скрипты, описание продуктов
- Блок маркетинга: стандарты работы маркетологов (специализированных на бартере и партнерской программе)



City
Business
School

Level up!

► Мощная маркетинговая поддержка

1. Предоставляем все креативы для рекламных кампаний с проверенной эффективностью.
2. Предоставляем исходные файлы для создания лендингов, вам остается только указать свои контакты и разместить их на своем домене.
3. Предоставляем всю информацию и помогаем вам синхронизировать с нами все маркетинговые активности.
4. Передаем базу нерезализованных сделок и лидов по региону.
5. Предоставляем возможность администрирования и размещения страницы партнера в домене третьего уровня домена mba.world.
6. Размещаем информацию о партнере на сайте e-mba.ru в контактах.
7. Даем квоту по размещению 1 промо-материала партнера на ресурсах CBS в месяц.
8. Передаем все входящие заявки по региону (в случае получения доступа к федеральным каналам).



City
Business
School

Level up!

▶ IT

- Настройка и интеграция CRM партнера и CRM школы (Битрикс 24)

▶ **Дополнительные возможности
(при выполнении оборотов)**

- 2 MBA General / Intensive с дипломом*

- 3 MINI-MBA с дипломом*

- 5 директорских курсов на выбор с дипломом*

- Бесплатный доступ ко всей платформе для всех сотрудников

* при достижении планового оборота продаж

▶ **Финансирование бартерной рекламы**

- Мы на 100% финансируем бартерные договоры на лидогенерацию

- Мы на 100% финансируем бартерные договоры на имиджевую рекламу

▶ **Сообщество франчайзи-партнеров
и топ-менеджеров компании**

- Выделенный Telegram-чат с другими франчайзи-партнерами

- Доступ к закрытым Telegram-чатам: чат продаж, чат маркетинга, чат документооборота

- Доступ к закрытому чату с топ-менеджерами компании

▶ 3. Огромную нишу и сильный бренд

▶ Крупный бренд

City Business School — школа № 1 в рейтинге EdTech- компаний в сегменте бизнес-образования по версии РБК.

▶ Лицензии и аккредитации на образовательную деятельность

При покупке франшизы вам не нужно получать и поддерживать необходимые документы на образовательную деятельность. У нас есть лицензия, аккредитация НАСДОБР, Европейская аккредитация EDLEA, членство в РАБО.

▶ Экологичный бизнес

Мы предлагаем лицензированные программы с подтвержденной ценностью. Никакого инфобизнеса и сетевого маркетинга.

▶ Активный рост ниши до 2035 года

Дистанционное обучение уверенно вытесняет классическое образование и становится частью повседневной реальности каждого человека.

▶ 4. Высокую рентабельность и эксклюзивность бизнеса

▶ Быстрый старт и окупаемость

Выход на первую выручку уже во второй месяц после заключения контракта, окупаемость до 6 месяцев после старта.*

*согласно нашей финансовой модели

▶ Высокая ежемесячная прибыль

Бизнес на рынке онлайн-образования не требует того объема затрат, который необходим в классических образовательных услугах, поэтому его рентабельность в 3-5 раз выше.

▶ Эксклюзивность бизнеса в регионе

Мы работаем по концепции «1 регион — 1 франчайзи-партнер». Вы будете единственным представителем в своем регионе, что обеспечит предсказуемый объем продаж.



City
Business
School

Level up!

Финансовые условия франшизы

▶ Ваши затраты и срок окупаемости

▶ от **500 000** руб.
составит ваш заработок в месяц

▶ от **750 000** руб.
общий объем первоначальных инвестиций.
Первая выручка – уже во второй месяц после подключения (гарантия по договору)

▶ На **6-й** месяц
ожидаемый возврат инвестиций
после старта продаж*

*согласно нашей финансовой модели



Запросите у нашего менеджера подробную финансовую модель с активными формулами расчета вашей прибыли и затрат

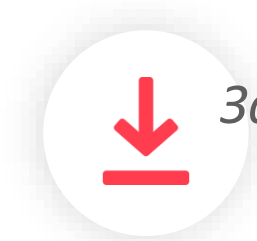
	месц 1	месц 2	месц 3	месц 4	месц 5	месц 6	месц 7	месц 8	месц 9	месц 10	месц 11	месц 12	накопленным итогом
Накопленный денежный поток	-2 490 000	-2 783 925	-2 735 775	-2 636 850	-2 079 125	-1 119 850	308 975	1 350 350	2 654 000	4 059 650	5 489 300	6 942 950	6 942 950
Ежемесячный денежный поток	-2 490 000	-293 925	48 150	98 925	557 725	959 275	1 428 825	1 041 375	1 303 650	1 405 650	1 429 650	1 453 650	6 942 950
Выручка итого	0	150 000	450 000	850 000	1 250 000	1 700 000	2 350 000	2 950 000	3 400 000	3 750 000	3 900 000	3 900 000	13 150 000
Выручка по отделу телемаркетинга (B2C)	0	150 000	450 000	750 000	1 050 000	1 350 000	1 650 000	1 950 000	2 100 000	2 100 000	2 100 000	2 100 000	9 450 000
в т.ч. менеджер №1	0	50 000	150 000	250 000	350 000	450 000	550 000	650 000	700 000	700 000	700 000	700 000	3 150 000
в т.ч. менеджер №2	0	50 000	150 000	250 000	350 000	450 000	550 000	650 000	700 000	700 000	700 000	700 000	3 150 000
в т.ч. менеджер №3	0	50 000	150 000	250 000	350 000	450 000	550 000	650 000	700 000	700 000	700 000	700 000	3 150 000
Выручка по отделу корпоративных продаж (B2B)	0	0	0	100 000	200 000	300 000	600 000	800 000	1 000 000	1 200 000	1 200 000	1 200 000	6 600 000
в т.ч. личные продажи собственника	0	0	0	100 000	100 000	100 000	200 000	200 000	200 000	300 000	300 000	300 000	1 800 000
в т.ч. менеджер по B2B	0	0	0	0	0	0	400 000	600 000	800 000	900 000	900 000	900 000	4 800 000
Выручка по партнерам второго уровня	0	0	0	0	0	0	50 000	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	2 150 000
Затраты итого	2 490 000	443 925	461 850	751 075	692 275	740 275	921 175	1 908 625	2 096 350	2 284 350	2 370 350	2 446 350	6 519 850
Налог	0	9 000	27 000	51 000	75 000	102 000	141 000	177 000	204 000	222 000	228 000	234 000	1 470 000
Обеспечительный платеж / отчисления ("проемты")	2 000 000	0	0	0	0	0	0	910 000	1 020 000	1 110 000	1 140 000	1 170 000	7 350 000
Отчисления партнерам второго уровня	0	0	0	0	0	0	20 000	40 000	80 000	120 000	160 000	200 000	620 000
Фонд оплаты труда	0	210 925	278 850	361 075	418 275	439 275	461 175	482 625	493 350	493 350	493 350	493 350	4 626 050
в т.ч. оклад	0	140 000	172 500	215 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	2 447 500
в т.ч. премии	0	7 000	22 500	37 500	52 500	67 500	82 500	97 500	105 000	105 000	105 000	105 000	787 500
в т.ч. стимулирующие выплаты и надбавки	0	63 925	83 850	109 575	125 775	132 275	138 675	145 125	148 350	148 350	148 350	148 350	1 391 050
Содержание офиса	0	74 000	76 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	861 000
в т.ч. аренда офиса	0	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	715 000
в т.ч. телефония и интернет	0	5 000	7 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	102 000
в т.ч. канцелярия, печать, вода	0	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	31 000
в т.ч. обслуживание техники и картриджи	0	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	11 000
Капитальные вложения	490 000	0	0	140 000	0	0	0	0	0	0	0	0	630 000
в т.ч. мебель	140 000	0	0	40 000	0	0	0	0	0	0	0	0	180 000
в т.ч. техника	350 000	0	0	100 000	0	0	0	0	0	0	0	0	450 000
Расходы на продвижение	0	50 000	20 000	120 000	120 000	120 000	220 000	220 000	220 000	270 000	270 000	270 000	1 900 000
в т.ч. подарки	0	50 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	70 000	70 000	70 000	400 000
в т.ч. оплата рекламных роликов	0	0	0	100 000	100 000	100 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	1 500 000
в т.ч. оплата рекламных кабинетов	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100 000	200 000	200 000	600 000
Оформление офиса	0	100 000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100 000
Остаток обеспечительного платежа «на»	2 000 000	1 955 000	1 820 000	1 565 000	1 190 000	680 000	-20 000	0	0	0	0	0	0
Справочная информация													
Фазирование найма													
Отдел телемаркетинга	0,0 [1]	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
в т.ч. менеджер №1 [2]	0,0 [2]	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. менеджер №2	0,0 [4]	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. менеджер №3	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Отдел маркетинга	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. маркетолог (локальный маркетинг) [5]	0,0 [6]	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. менеджер №2 (цифровой маркетинг) [7]	0,0	0,0	0,0	0,5	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Ассистент руководителя [8]	0,0	0,5	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Менеджер по B2B продажам [9]	0,0	0,0	0,5	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
оклад													
ФОТ													
Отдел телемаркетинга													
в т.ч. менеджер №1 [10]		25000	35750										

Посмотреть



Level up!

Выгодные условия подключения



Запросите у нашего менеджера подробное описание пакетов партнеров

	ПАКЕТ №1	ПАКЕТ №2
Привлечение субагентов	Да	Да
Эксклюзив на территории	Да	Да
Паушальный взнос	Нет	Нет
Статус	Официальный партнер школы на территории	
Обязательство по открытию офиса	1 офис на 1 регион	
Коммерческая модель	Партнер привлекает слушателей, заключает договоры, принимает деньги, передает слушателей школе, перечисляет выручку за вычетом агентского вознаграждения школе, школа оказывает образовательную услугу слушателю. Франчайзи-партнер принимает денежные средства на собственное юридическое лицо. Франчайзи-партнер ежемесячно, согласно утвержденному распределению выручки и прибыли по проектам, согласно акту сверки, перечисляет денежные средства City Business School (после реализации всех продуктов, выданных в рамках обеспечительного платежа).	
Распределение выручки	Партнер 70 / 30 Школа	Партнер 65 / 35 Школа
Срок действия договора и условия его продления	Договор на 1 год с последующим продлением в случае достижения ожидаемых результатов по объему продаж	Договор на 6 месяцев с последующим продлением в случае достижения ожидаемых результатов по объему продаж
Срок обучения	2 месяца	1 месяц
Старт продаж	На 3-й месяц	На 2-й месяц
Обеспечительный платеж	<ul style="list-style-type: none">▶ От 500.000 рублей в зависимости от региона▶ На обеспечительный платеж мы выдаем вам продукты CBS (в любой конфигурации) с распределением 70/30. Это означает, что на каждые 500.000 рублей обеспечительного платежа мы передаем вам продукты CBS на 1.667.000 рублей, которые вы реализуете по рыночной цене.	<ul style="list-style-type: none">▶ От 250.000 рублей в зависимости от региона▶ На обеспечительный платеж мы выдаем вам продукты CBS (в любой конфигурации) с распределением 65/35. Это означает, что на каждые 250.000 рублей обеспечительного платежа мы передаем вам продукты CBS на 714.000 рублей, которые вы реализуете по рыночной цене.

%

▶ Рекомендуемые каналы привлечения клиентов

Локальный маркетинг

Местные СМИ

Визуальная реклама

Собственные events

Внешние events

Обмен базами

Лидеры мнений

Локальные сообщества

Учебные заведения

Конкуренты

Social Media Marketing

POS-активности

Телемаркетинг, включая «холодный обзвон»

Диджитал-маркетинг

Рекламные кампании контекстной рекламы
в системе Яндекс.Директ

Рекламные кампании контекстной рекламы
в системе Google Adwords

Рекламные кампании таргетированной рекламы
через рекламный кабинет Facebook
(включая Instagram)

Рекламные кампании таргетированной рекламы
через рекламный кабинет V Kontakte

Рекламные кампании таргетированной рекламы
через рекламный кабинет Mytarget

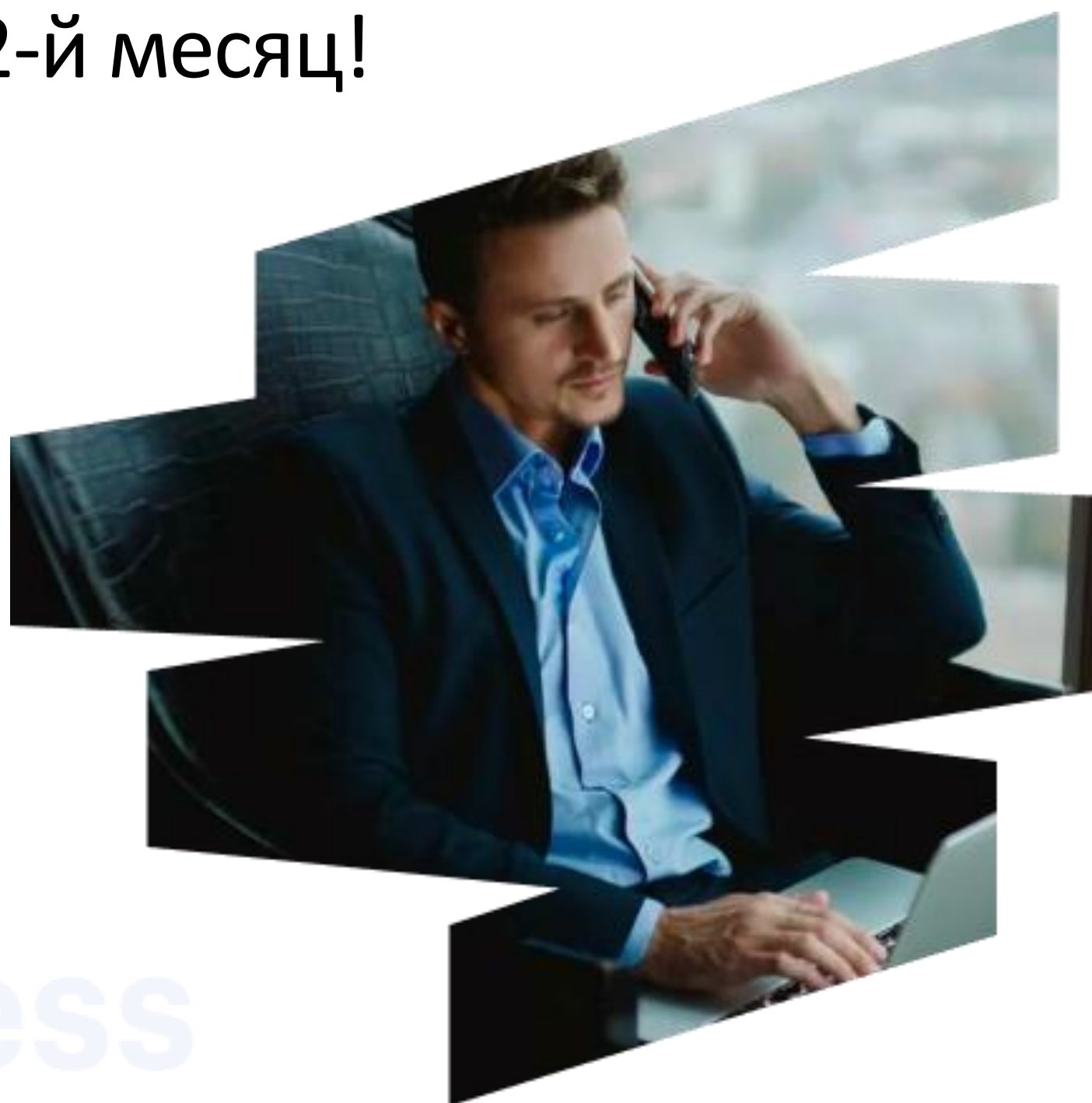
E-mail, sms, push, messenger, рассылки по
собственным клиентским базам и иным базам,
полученным партнером на законных основаниях

*Запросите у нашего
менеджера подробный
список каналов продвижения*



Быстрый старт

Запускайте бизнес
и получайте
первую выручку
уже во 2-й месяц!



*просите у нашего менеджера подробную
дорожную карту*

Этап 1. Подключение партнера

Этап 2. Обучение управляющего
по курсу «Директор франшизы CBS»

Этап 3. Аренда и оформление офиса

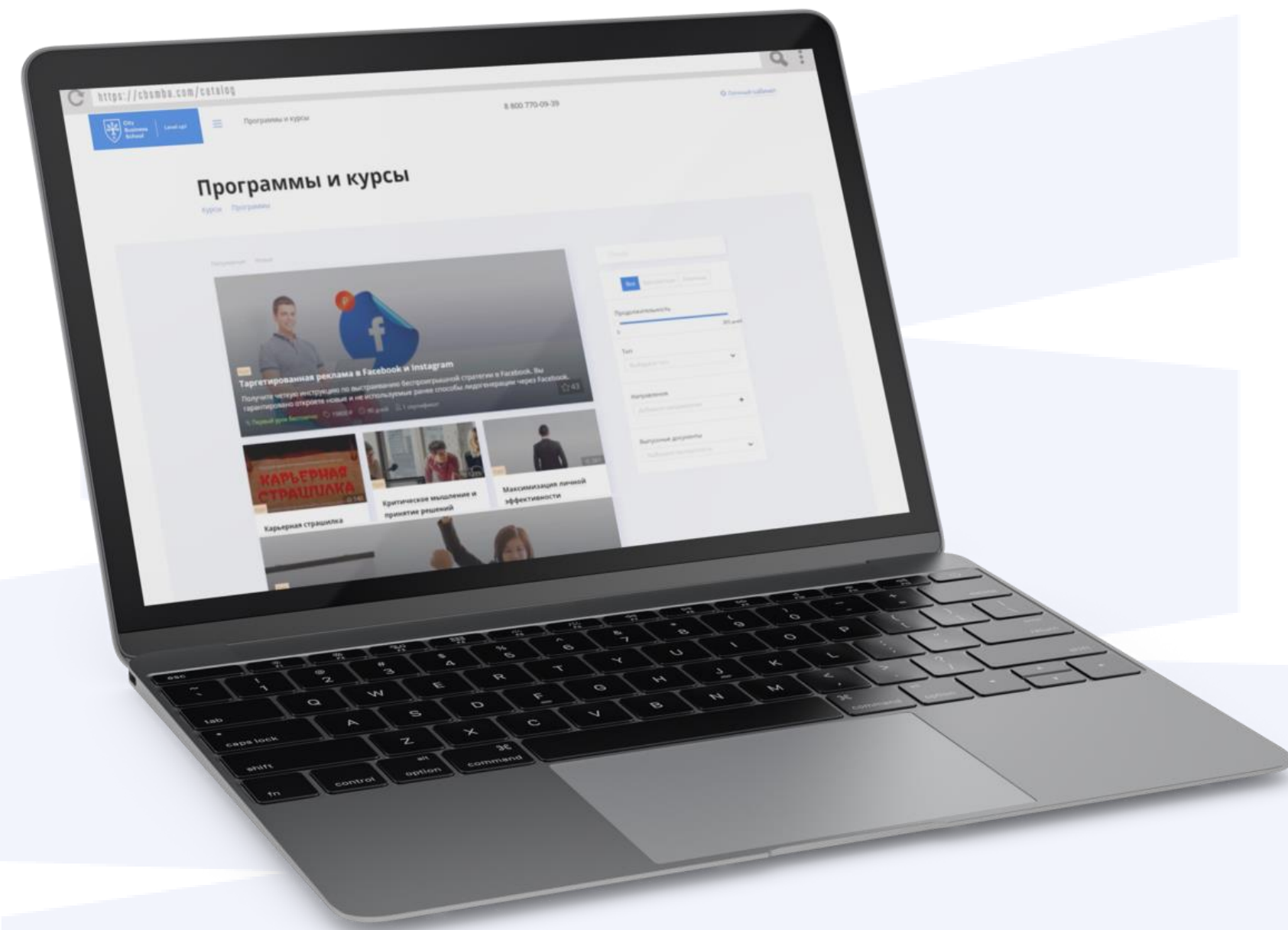
Этап 4. Формирование и адаптация
команды, включая обучение по курсу
«Менеджер по продажам CBS»

Этап 5. Начало продвижения на
региональном уровне

Этап 6. Старт ваших продаж: B2C,
B2B, B2G. Построение агентской сети

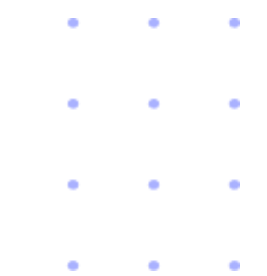
▶ Каков следующий шаг?

Предлагаем начать с бесплатного демо-доступа к нашим платформам обучения mba.ru и tema.biz



Также наш менеджер по запросу предоставит вам следующую информацию:

- ▶ Статус и стоимость вашего региона
- ▶ Подробное описание пакетов для франчайзи-партнеров
- ▶ Образец договора с франчайзи-партнером
- ▶ Образцы дипломов и сертификатов для студентов
- ▶ Финансовую модель с активными формулами расчета вашей прибыли
- ▶ Карту запуска на 1 и 2 месяца в разбивке по неделям
- ▶ B2B-презентация в PDF-формате
- ▶ Подробные кейсы партнеров
- ▶ Продуктовая матрица в PDF-формате
- ▶ Структура базы знаний франчайзи-партнера
- ▶ Подробный анализ рынка онлайн-бизнес-образования
- ▶ Ссылки на рейтинги, лицензии и аккредитации CBS
- ▶ Видео и фото офисов наших франчайзи-партнеров
- ▶ Учебные планы наших образовательных курсов и программ
- ▶ Список каналов продвижения: локальный и digital
- ▶ Отзывы студентов CBS



Контактное лицо от CBS



Савин Сергей

Коммерческий директор департамента
франчайзинга

 +7 928 610-87-07 (w.app / telegram)

 s.savin@e-mba.ru



City
Business
School

Level up!